



Ingénieur d'études avant-vente en CDI (H/F)

Serge Roger SAS, filiale d'un groupe de services, est le spécialiste de la manutention de produits en vrac et réalisation d'ouvrages mécaniques et chaudronnés (élévateurs, convoyeurs, etc.). Serge Roger SAS apporte une vision d'ensemble grâce à ses métiers d'ingénierie, de fabrication, montage, transfert et maintenance. Depuis 1848, la compétence des équipes en place additionnée à la qualité des ouvrages réalisés nous assure une reconnaissance sur le territoire national. Dans le cadre de son développement, Serge Roger recrute un Ingénieur D'études avant-vente.

Rattaché(e) au Directeur commercial, le poste d'ingénieur d'études avant-vente consiste à analyser les besoins techniques du client sur les phases de chiffrage (volume, budget) liées à la proposition commerciale et rédiger des offres de prix et chiffrage pour répondre aux besoins des clients et des chantiers. A ce titre, vos principales missions sont :

- Analyser les cahiers des charges, participez à l'étude de faisabilité avec le service B.E afin d'assurer la rentabilité du projet pour l'entreprise
- Élaborer la proposition technique et l'offre commerciales
- Réaliser des plans projets support et des avant-projets d'études pour les commerciaux et accompagnant les offres
- Accompagner l'ingénieur commercial auprès du client afin d'apporter un soutien et une vision technique sur l'offre de l'entreprise sur des projets complexes et/ou d'importance.
- Assurer la gestion du fichier client, dans les règles inhérentes à la politique de la société, et suivre la réalisation des affaires.
- Cultiver des relations professionnelles avec les clients et les fournisseurs.
- Collaborer avec les équipes techniques pour garantir la qualité et la conformité des projets.

Votre profil :

Vous êtes idéalement issu(e) de formation supérieure en chaudronnerie industrielle / mécanique / conception de produits industriels, ou disposant d'une expérience significative dans une fonction similaire.

Une maîtrise du logiciel Solidworks et / ou Autocad serait appréciée ainsi que des techniques de conception assistée (CAO, DAO).

Votre sens commercial n'est plus à démontrer, ce qui est une force lors de la relation avec votre clientèle. De plus, votre rigueur et votre adaptabilité à des situations variées seront autant d'atouts pour réussir et vous épanouir au sein de notre société SERGE ROGER.

N'hésitez plus et rejoignez notre équipe !

Information complémentaire :

Rémunération : suivant profil

Poste ouvert au télétravail

Pour cela, transmettez-nous votre CV, avec une lettre de motivation à l'adresse mail suivante :

contact@serge-roger.fr